

## MEDIENMITTEILUNG

### **SR Technics gibt erfolgreiche Finanzierung und neu ausgerichtete Strategie bekannt**

**16. Juli 2020 – Zürich, Schweiz:** SR Technics gibt heute die erfolgreiche Finanzierung sowie die neue Unternehmensstrategie bekannt, welche die Marke mit einem fokussierten Dienstleistungsportfolio neu positioniert, um ihre Kunden in dem sich verändernden Marktumfeld besser bedienen zu können.

Nach einem erfolgreichen Turnaround und soliden Finanzergebnissen in den letzten Jahren ist SR Technics stark in das erste Quartal 2020 gestartet mit Ergebnissen, welche die Erwartungen übertrafen. Das Wachstum ist im April 2020 nach einem deutlichen Rückgang der Kundennachfrage infolge der branchenweiten COVID-19 Krise zusammengebrochen. Um die dadurch notwendige Liquidität zu sichern, setzte SR Technics entschlossen sofortige Massnahmen zum Erhalt der Liquidität um und führte Kurzarbeit ein.

SR Technics hat nun mit dem bestehenden Bankenkonsortium, unterstützt durch eine 60% Bürgschaft des Bundes, eine zusätzliche Kreditlinie in Höhe von 120 Millionen CHF vereinbart, welche die Liquiditätssituation von SR Technics verbessert und die langfristige Zukunft sichert. Die Verträge zwischen Banken, Bund und SR Technics wurden am 15. Juli 2020 unterschrieben und abgeschlossen.

Um die langfristige finanzielle Gesundheit des Unternehmens in einem veränderten Marktumfeld zu erhalten, hat das Managementteam von SR Technics auch das breite Spektrum der angebotenen Dienstleistungen und deren zukünftige Wettbewerbsfähigkeit kritisch geprüft. Es wurde dabei beschlossen, das Unternehmen strategisch neu zu positionieren mit einem klaren Fokus auf Triebwerksdienstleistungen und Line Maintenance, was beides vor der Krise ein beständiges profitables Wachstum gezeigt hat und für das Luftfahrtversorgungsnetz in der Schweiz relevant ist. Dieses Hauptgeschäft wird durch eine Reihe von zusätzlichen Dienstleistungen ergänzt, welche von unabhängigen Tochtergesellschaften angeboten werden. Damit wird gewährleistet, dass das Unternehmen gestärkt und nachhaltig seine Kunden umfassend unterstützen kann.

Dagegen wird SR Technics bis Ende dieses Jahres keine Design-Engineering-Lösungen mehr anbieten. Zudem wird SR Technics auch die auf Flugstunden basierenden Komponentendienstleistungen umstrukturieren und schrittweise reduzieren, während das transaktionsbezogene Komponentengeschäft mit einem stärkeren Schwerpunkt auf Komponentenreparaturen und Handelsaktivitäten beibehalten wird.

Jean-Marc Lenz, Chief Executive Officer von SR Technics sagte: "In diesem wettbewerbsintensiven und dynamischen MRO-Markt ist diese Neupositionierung von SR Technics als Schweizer Qualitätsmarke mit hochqualifizierten Mitarbeitenden ein notwendiger Schritt, um langfristige Nachhaltigkeit zu gewährleisten und unseren Kunden einen Mehrwert zu bieten, wobei der Schwerpunkt auf Triebwerksdienstleistungen und Line Maintenance liegt."

**-ENDE-**

### **Medienkontakte**

#### **SR Technics**

Janina Buss

Head of Communications

+41 58 688 50 52

[communications@srtechnics.com](mailto:communications@srtechnics.com)